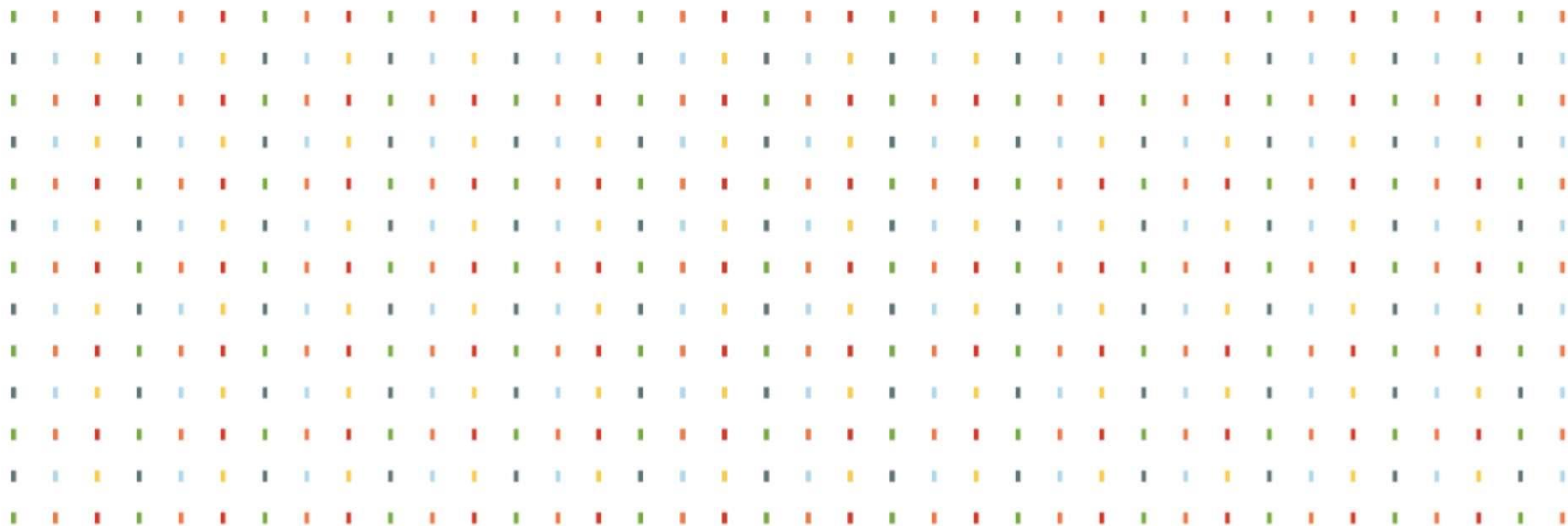


Программа развития навыков предпринимательства «Бизнес класс» от Google и Сбербанк



Программа «Бизнес класс» включает в себя 2 траектории участия



Я хочу начать собственный бизнес

- Бизнес-моделирование
- Исследование рынка
- Поиск клиентов
- Продажи
- Регистрация бизнеса
- Финансовый учет

Рекомендовано для
начинающих
предпринимателей

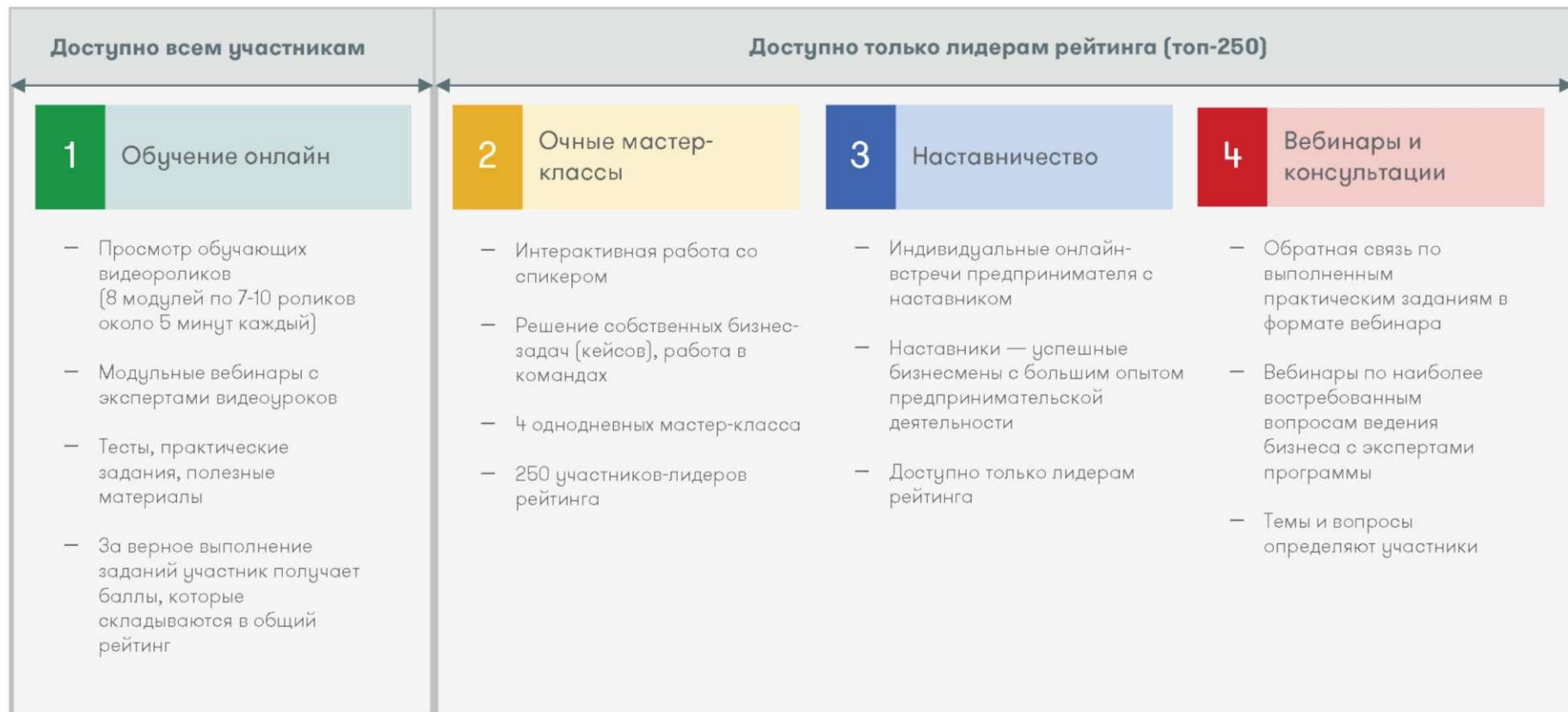


Я хочу развивать существующий бизнес

- Анализ бизнес-процессов
- Конкурентная борьба
- Продвижение
- Увеличение продаж
- Финансовый учет
- Стратегия развития

Рекомендовано для
действующих
предпринимателей

Структура образовательной программы «Бизнес класс» включает 4 блока



Обучение онлайн

Видеокурс, доступный всем пользователям без ограничения

Алгоритм прохождения обучения

- После регистрации на сайте business-class.pro открывается доступ к личному кабинету.
- Участник в личном кабинете видит свой тематический план, привязанный ко времени прохождения программы и кнопку для регистрации на вебинары.
- Перейти к следующему модулю можно только после наступления даты его открытия и просмотра всех роликов и сдачи всех тестов предыдущего.
- Программа содержит 8 модулей, в каждом из которых есть 7-12 коротких видеоуроков.
- В каждом модуле есть практические задания, список полезных книг и шаблоны инструментов, рекомендованных экспертами.
- Во время прохождения модулей участники могут регистрироваться на вебинары, в рамках которых эксперты программы ответят на самые популярные вопросы участников.
- В ходе программы участники проходят вступительное, промежуточное и итоговое тестирования в формате решения кейсов по темам модулей программы

ВАЖНО

- При своевременном выполнении проверочных тестов каждый участник получает за верные ответы баллы, сумма которых определяет место участника в общем рейтинге
- Лидеры рейтинга, указавшие при регистрации заинтересованность в участии в интенсивной программе, допускаются к конкурсному отбору в данный режим
- Конкурсный отбор в интенсивный режим программы осуществляется конкурсной комиссией программы
- Всего в интенсивный режим будет отобрано 250 участников
- Если при регистрации пользователь выбрал только обучение онлайн, то его участие в отборе в интенсивный режим невозможно

2

Очные мастер-классы

Часть интенсивного режима для лидеров рейтинга

- В ходе проведения программы состоится 4 очных мастер-класса
- На мероприятия будут приглашены лидеры рейтинга
- Мастер-классы являются частью программы и соответствуют тематикам и содержанию модулей
- Ведущие мастер-классов - эксперты-практики, как правило, это ведущие видеоуроков
- Каждый мастер-класс длится 8 часов, предполагает командную работу и интерактив с экспертом, решение практических задач и кейсов
- Участники, посетившие все 4- мастер-класса, получат дополнительные бонусы внутри программы
- Обязательным элементом каждого мастер-класса является общение участников (нетворкинг)

Темы мастер-классов

1.	Бизнес-моделирование и бизнес-процессы
2.	Маркетинг
3.	Продажи
4.	Финансовый учет

3

Наставничество

Часть интенсивного режима для лидеров рейтинга

- Наставники из числа успешных опытных предпринимателей будут закреплены за 250 лидерами рейтинга, прошедшими отбор в интенсивный режим программы
- В программу будут приглашены 30 наставников, каждый из которых будет взаимодействовать с несколькими участниками
- Наставник и участник проводят онлайн-встречи через специальный сервис для общения на платформе 1 раз в неделю по предварительной договоренности
- Наставник поддерживает участника и помогает ему развиваться, опираясь на свой опыт ведения бизнеса и методологию программы «Бизнес класс»
- Участники могут обсуждать с наставниками вопросы развития бизнеса, анализировать текущие бизнес-процессы, советоваться по вопросам заключения партнерств и масштабирования бизнеса



Вебинары и консультации

Часть интенсивного режима для лидеров рейтинга

- В программе существуют два вида вебинаров:
 1. Модульные вебинары содержат дополнительную к основному контенту видеоуроков информацию, их проводят эксперты-ведущие видеоуроков. Данный вид вебинаров доступен всем зарегистрированным участникам
 2. Практические вебинары проводят преимущественно эксперты-ведущие модулей, на которых они дают обратную связь по практическим заданиям, присланным заранее от участников программы. Этот вид вебинаров доступен только участникам интенсивной программы
- Все проведенные вебинары записываются и хранятся в архиве. Участник всегда может вернуться к нужной информации из прошедшего вебинара или посмотреть повторно вебинар в записи

ВАЖНО

Для участия в вебинаре необходимо зарегистрироваться на него заранее из личного кабинета участника.

План развития участника траектории «Я хочу начать собственный бизнес»

	Открытие программы
Модуль 1	Мотивация предпринимателя. Идея бизнеса и команда проекта
Модуль 2	Бизнес-моделирование
Мероприятие	Бизнес-моделирование и бизнес-процессы
Модуль 3	Исследование рынка и потребителей
Модуль 4	Основы маркетинга
Мероприятие	Маркетинг
Модуль 5	Интернет-маркетинг
Модуль 6	Основы продаж. Управление сервисом
Мероприятие	Продажи
Модуль 7	Основы финансовой грамотности
Мероприятие	Финансы
Модуль 8	Миссия и стратегия развития компании
Экстра-модуль	Правовые аспекты регистрации и ведения бизнеса
Экстра-модуль	Юнит-экономика
	Заккрытие программы

План развития участника траектории «Я хочу развивать существующий бизнес»

	Открытие программы
Модуль 1	Эффективный управленец. Управление персоналом
Модуль 2	Анализ бизнес-модели. Бизнес-процессы
Мероприятие	Бизнес-моделирование и бизнес-процессы
Модуль 3	Изучение и анализ рынка. Конкурентная борьба
Модуль 4	Маркетинг
Мероприятие	Маркетинг
Модуль 5	Интернет-маркетинг
Модуль 6	Продажи. Управление сервисом
Мероприятие	Продажи
Модуль 7	Финансовая грамотность
Мероприятие	Финансы
Модуль 8	Миссия и стратегия развития компании
Экстра-модуль	Правовые аспекты. Товарный знак и доменное имя
Экстра-модуль	Юнит-экономика
	Заккрытие программы

Эксперты программы «Бизнес класс» (ведущие видеоуроков, вебинаров, мероприятий)



Тимур Соколов

Эксперт по командному взаимодействию и достижению максимальных результатов в бизнесе

Эксперт модулей:

- Управление персоналом
- Идея бизнеса
- Команда проекта
- Миссия и стратегия компании



Елена Малькова

Консультант по организационному развитию.
Бизнес-эксперт

Эксперт модулей:

- Бизнес-моделирование
- Управление сервисом



Людмила Харитоновна

Управляющий партнер Юридической Компании «Зарцын, Янковский и партнеры»

Эксперт модулей:

- Правовые аспекты регистрации и ведения бизнеса
- Товарный знак и доменное имя



Константин Холстинин

Основатель агентства Business Engineering Services, эксперт по разработке бизнес-продуктов

Эксперт модулей:

- Исследование и анализ рынка
- Конкурентная борьба



Дмитрий Зайцев

Автор и ведущий курсов для предпринимателей в «Мегапрорыв». Инвестор, управляющий активами. Эксперт в области управления инвестициями, финансового менеджмента, сделок M&A

Эксперт модуля: Финансы



Юлиана Гордон

Управляющий директор интернет-магазина aizel.ru

Эксперт модуля: Интернет-маркетинг

и другие эксперты программы на business-class.pro